



Kalaallit Nunaanni Peqqinnissaqarfik
Det Grønlandske Sundhedsvæsen

PEQQIK

Indledende markedsdialog med potentielle leverandører i forbindelse med udbud af billede diagnostik og udbud af CTscannere til Det Grønlandske Sundhedsvæsen med levering i 2026

Baggrund

Det Grønlandske Sundhedsvæsen (Peqqik) gennemfører et udbud i august/september 2026 omfattende betydelige indkøb og investeringer i billeddiagnostik til regioner og sundhedscentre samt et udbud på 2 stk. CT scannere. Disse udbud kører sideløbende via annoncering på govgn.gl. Som en forberedelse til disse udbud agter vi at gennemføre en markedsdialog med mulige leverandører, som viser interesse for at levere de ønskede produkter og services.

Formålet med markedsdialogen

De primære formål med markedsdialogen er at opnå en indsigt i de potentielle leverandørers erfaring, innovationskraft, løsninger, produkter, modenhed og kompetencer samt endelig evnen til at medvirke til at skabe mere værdi i indkøbet. Leveringstiden er også et endog meget vigtigt parameter, idet der for begge udbud skal leveres i Grønland i 2026.

Dette vil ske gennem en åben udveksling af information, hvor der indsamles værdifulde input og idéer, som evt. kan bidrage til udformningen af det kommende udbudsmateriale.

Det skal understreges at al den information, som Peqqik modtager i løbet af denne proces, kan anvendes af Peqqik. Ved at deltage i dialogen bekræfter og accepterer I hermed, at enhver information, I deler, evt. kan anvendes af Peqqik i den videre udvikling af udbudsmaterialet. I har dog som leverandør en mulighed for specifikt at angive, hvilken informationer, der er fortrolige, og som derfor ikke må deles eller anvendes som led i udbudsprocessen.



Kalaallit Nunaanni Peqqinnissaqarfik
Det Grønlandske Sundhedsvæsen

Processen omkring markedsdialogen 12. /13. og 14. august 2026

Processen vil blive gennemført således:

1. Vort grundlag for spørgsmål er bl.a.:
 - a. Hvad ser I som omkostningsdrivere og muligheder for omkostningsoptimering i forbindelse med udbuddet af billede diagnostik og udbuddet af CT scannere?
 - b. Hvilke primære parameterforhold skal/bør vi evt. forholde os konkret til?
 - c. Hvor ser i den mest interessante tilgang til nye og innovative produkter og services?
 - d. Hvilke primære teknologier er fremherskende?
 - e. Hvad ser I som optimering af det værdiskabende indkøb i relation til de betydelige investeringer?
 - f. Hvad er de mest markante krav i forhold til udbuddet set fra Leverandør siden?
 - g. Sammenhæng til IT (Også i forhold til de arktiske forhold)
 - h. Hvilke generelle leveringstider ser I p.t. for kategorierne? (Efter denne sommerferie)
 - i. Hvordan vil I sikre en stabil og rettidig serviceleverance i Grønland, herunder tilstrækkelig servicekapacitet, responstid og adgang til reservedele?
 - j. Etc.

På mødet vil også kravspecifikation og andre udbudsrelaterede forhold blive drøftet, ligesom en generel dialog om markedet ønskes drøftet. Vi regner også med at I som potentiel leverandør stiller spørgsmål.



Kalaallit Nunaanni Peqqinnissaqarfik
Det Grønlandske Sundhedsvæsen

Fra Det Grønlandske Sundhedsvæsen deltager;

Afdelingsleder Eliana Alrudayni, Medicoteknisk afdeling

Chefradiograf Thomas H. Christensen

Radiograf Tania Vodstrup

Indkøbschef Carsten Jensen, Økonomi og Indkøb

Kapitel 5 jf. Den Grønlandske udbudslovgivning

Forudgående markedsdialog, rådgivning, m.v.

§ 10. Ordregiver har inden udbudsprocessen adgang til markedsdialog, herunder om indholdet af udbudsmaterialet.

Stk. 2. Foretager ordregiver en sådan forudgående markedsdialog, skal ordregiver kunne dokumentere indholdet deraf.

§ 11. Har en virksomhed rådgivet ordregiver i forbindelse med en markedsdialog eller på anden måde rådgivet eller været involveret i forberedelsen af udbudsprocessen, skal ordregiver træffe passende foranstaltninger for at undgå, at konkurrencen fordrejes af den pågældende virksomheds deltagelse i udbuddet.

Stk. 2. Ordregiver skal som minimum:

- 1) sikre, at relevante oplysninger, som er udvekslet med virksomheden, indgår i udbudsmaterialet, og
- 2) fastsætte tidsfristerne i udbudsprocessen, så de udligner den tidsmæssige fordel, som virksomheden kan have opnået.

Stk. 3. Er ordregivers foranstaltninger i henhold til stk. 1, og stk. 2, ikke tilstrækkelige til at hindre en væsentlig konkurrencefordrejning, skal ordregiver udelukke den pågældende virksomhed fra udbudsprocessen.

Stk. 4. Virksomheden bør inden udelukkelse i henhold til stk. 3, gives mulighed for at godtgøre, at dens deltagelse ikke har fordrejet konkurrencen.